# الدورة التدريبية: فنون الترافع والإقناع في القضايا المدنية والتجارية - إعداد محامٍ متمكن



09 - 13 نوفمبر 2026

لشبونة

4500 € (للشخص الواحد)

Ref: #LEG9128_318866

## مقدمة الدورة التدريبية / لمحة عامة:

تُقدم هذه الدورة التدريبية الشاملة من BIG BEN Training Center منظورًا متعمقًا لفنون الترافع والإقناع في سياق القضايا المدنية والتجارية، وهي مصممة خصيصًا لتزويد المحامين والمستشارين القانونيين بالمهارات الأساسية اللازمة لتحقيق النجاح في ساحات المحاكم وفي مفاوضات التسوية. يواجه المتقاضون تحديات متعددة في البيئة القانونية المعاصرة، تتطلب ليس فقط معرفة عميقة بالقانون، بل أيضًا قدرة فائقة على صياغة الحجج المقنعة وتقديمها بأسلوب مؤثر. تستند هذه الدورة إلى مبادئ بلاغية وقانونية راسخة، مستفيدة من إسهامات أكاديميين بارزين مثل البروفيسور ستيفن تورانس (Stephen Toulmin)، الذي ركز على بنية الحجة وتطويرها، وهو ما يعد حجر الزاوية في فهم كيفية بناء الدفاعات القوية والمرافعات المؤثرة. تغطي الدورة جوانب متعددة تشمل تحليل القضية، وجمع الأدلة، وصياغة المذكرات القانونية، واستراتيجيات الاستجواب والمرافعة الشفهية. إن إتقان هذه الفنون يمكن أن يحدث فرقًا جوهريًا في مسار القضايا ونتائجها، مما يمنح المشاركين ميزة تنافسية حاسمة.

## الفئات المستهدفة / هذه الدورة التدريبية مناسبة لـ:

- المحامون والمستشارون القانونيون.
- القضاة وأعضاء النيابة العامة.
- الخريجون الجدد من كليات الحقوق.
- المختصون في الشؤون القانونية بالشركات والمؤسسات.
- الدارسون والباحثون في القانون.
- كل من يرغب في تعزيز مهاراته في الترافع والإقناع القانوني.

## القطاعات والصناعات المستهدفة:

- القطاع القانوني والقضائي.
- المؤسسات المالية والمصرفية.
- شركات التأمين.
- الشركات التجارية والصناعية.
- الهيئات الحكومية وما في حكمها.
- القطاع العقاري.
- شركات الاستشارات القانونية.

## الأقسام المؤسسية المستهدفة:

- الإدارات القانونية في الشركات والمؤسسات.
- إدارات الشؤون القانونية في الجهات الحكومية.
- مكاتب المحاماة والاستشارات القانونية.
- إدارات المخاطر والامتثال.
- أقسام العقود والشؤون التجارية.

## أهداف الدورة التدريبية:

بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المتدرب قد أتقن المهارات التالية:

- تحليل القضايا المدنية والتجارية بدقة وعمق.
- بناء الحجج القانونية القوية والمترابطة.
- صياغة المذكرات القانونية واللوائح الاستئنافية بفعالية.
- تطوير مهارات الإقناع الشفهي والكتابي في سياق المحكمة.
- فهم واستخدام تقنيات الاستجواب الفعال للشهود والخبراء.
- إعداد استراتيجيات المرافعة القضائية الناجحة.
- التفاوض ببراعة لحل النزاعات المدنية والتجارية.
- إدارة الجلسات القضائية والتعامل مع الاعتراضات.

## منهجية الدورة التدريبية:

يعتمد BIG BEN Training Center في هذه الدورة منهجية تدريبية تفاعلية وشاملة، تجمع بين النظرية والتطبيق العملي لضمان أقصى استفادة للمشاركين. تتضمن المنهجية شرحًا مفصلًا للمفاهيم الأساسية، مدعومًا بدراسات حالة واقعية مستمدة من القضايا المدنية والتجارية لتعزيز الفهم العملي. سيتم تشجيع العمل الجماعي من خلال ورش عمل ومحاكاة للمحاكمات، حيث سيقوم المشاركون بتطبيق ما تعلموه في بيئة محاكية للواقع، مما يتيح لهم صقل مهاراتهم في الترافع والإقناع. كما ستركز الدورة على الجلسات التفاعلية التي تتيح النقاش وتبادل الخبرات بين المشاركين والمدربين الخبراء. سيتم توفير تغذية راجعة فردية ومفصلة لكل مشارك، مما يساعد على تحديد نقاط القوة والضعف وتطوير خطط تحسين مخصصة. تستهدف هذه المنهجية بناء قدرات المشاركين بشكل تدريجي ومستدام، وتمكينهم من مواجهة التحديات القانونية بثقة ومهنية عالية.

# خريطة المحتوى التدريبي (محاور الدورة التدريبية):

## الوحدة الأولى: أسس الترافع القانوني وتحليل القضايا المدنية والتجارية.

- فهم طبيعة القضايا المدنية والتجارية وخصائصها.
- مبادئ تحليل الدعوى وتحديد النقاط القانونية الجوهرية.
- جمع الأدلة وتصنيفها وتقييم حجيتها.
- فهم دور البينة في الإثبات القانوني.
- صياغة الوقائع القانونية بشكل منهجي وواضح.
- تطبيق مبادئ قانون الإجراءات المدنية والتجارية.
- التحضير للمرافعات الأولية في الدعاوى.

## الوحدة الثانية: بناء الحجج القانونية وصياغة المذكرات القضائية.

- فن بناء الحجة القانونية المتماسكة.
- أنواع الحجج القانونية وكيفية استخدامها.
- صياغة المذكرات الدفاعية واللوائح الجوابية.
- كتابة المذكرات القانونية الشارحة والمطالبات.
- إعداد اللوائح الاستئنافية والطعون.
- اللغة القانونية الفعالة وأسلوب الكتابة المقنع.
- التدرب على صياغة مذكرات متنوعة.

## الوحدة الثالثة: استراتيجيات الإقناع في المرافعة الشفهية.

- تقنيات الإقناع اللفظي وغير اللفظي.
- فن الإلقاء والتحكم بالصوت ولغة الجسد.
- التعامل مع اعتراضات الخصم والرد عليها بذكاء.
- أساليب استجواب الشهود والخبراء واستخلاص المعلومات.
- تقنيات المرافعة الختامية المؤثرة.
- التدرب على سيناريوهات المرافعة الفعلية.
- إعداد خطة مرافعة شاملة.

### الوحدة الرابعة: التفاوض القضائي وإدارة جلسات المحكمة.

- مبادئ التفاوض في النزاعات القانونية.
- تقنيات الوصول إلى تسوية ودية.
- إدارة جلسات المحكمة بفاعلية واقتدار.
- التعامل مع سلوكيات القضاة والمحامين الآخرين.
- أخلاقيات مهنة المحاماة في ساحات المحاكم.
- التدرب على محاكاة جلسات التفاوض.
- تحليل حالات عملية للتفاوض الناجح.

### الوحدة الخامسة: تطبيقات عملية وورش عمل متقدمة.

- محاكاة محاكمات فعلية في قضايا مدنية وتجارية.
- تقييم الأداء في المرافعة والإقناع.
- ورش عمل مكثفة على صياغة الوثائق القانونية المعقدة.
- دراسات حالة متعمقة لقضايا بارزة.
- جلسات تغذية راجعة فردية لتحسين المهارات.
- تطوير خطة عمل شخصية لتطبيق المهارات المكتسبة.
- تحليل أخطاء شائعة في الترافع وتجنبها.

## الأسئلة المتكررة:

### ما هي المؤهلات أو المتطلبات اللازمة للمشاركين قبل التسجيل في الدورة؟

لا توجد شروط مسبقة.

### كم تستغرق مدة الجلسة اليومية، وما هو العدد الإجمالي لساعات الدورة التدريبية؟

تمتد هذه الدورة التدريبية على مدار خمسة أيام، بمعدل يومي يتراوح بين 4 إلى 5 ساعات، تشمل فترات راحة وأنشطة تفاعلية، ليصل إجمالي المدة إلى 20-25 ساعة تدريبية.

## سؤال للتأمل:

كيف يمكن للمحامي المبتدئ أن يوازن بين الالتزام بالنصوص القانونية الجامدة والحاجة إلى الإبداع في صياغة الحجج والإقناع في قضايا تتسم بالتعقيد والغموض؟

## ما الذي يميز هذه الدورة عن غيرها من الدورات؟

تتميز هذه الدورة التدريبية بتركيزها العميق على الجانب العملي والتطبيقي لفنون الترافع والإقناع في القضايا المدنية والتجارية، وهو ما يفتقر إليه العديد من البرامج التدريبية الأخرى. نحن لا نكتفي بتقديم المعلومات النظرية، بل نركز على تمكين المشاركين من تطبيق المفاهيم المكتسبة من خلال محاكاة المحاكمات وورش العمل المكثفة ودراسات الحالة الواقعية. تهدف الدورة إلى تجاوز مجرد المعرفة القانونية، لتركز على بناء المهارات العملية التي تمكن المحامي من تحليل القضية، وصياغة الحجج المقنعة، وتقديم المرافعات الشفهية والكتابية بأسلوب مؤثر وفعال. كما توفر الدورة فرصة فريدة للحصول على تغذية راجعة فردية من خبراء في المجال، مما يساعد على تحديد نقاط القوة والضعف وتطوير الأداء بشكل مستمر. هذا التركيز على التطبيق العملي والرؤى المتعمقة يجعل من الدورة استثمارًا حقيقيًا في تطوير المسار المهني للمحامين والمستشارين القانونيين، مما يجهزهم للتعامل مع التحديات القانونية المعاصرة بثقة واقتدار.