لدورة التدريبية: صياغة العقود التجارية الدولية المتقدمة



02 - 06 نوفمبر 2026
باريس
5800 € (للشخص الواحد)
Ref: #LEG8226_380132

مقدمة الدورة التدريبية / لمحة عامة:

تعد صياغة العقود التجارية الدولية من أهم التحديات التي تواجه الشركات والمؤسسات في ظل العولمة المتسارعة والتشابك الاقتصادي العالمي. تتطلب هذه العملية فهمًا عميقًا للقوانين المختلفة، والممارسات التجارية الدولية، بالإضافة إلى القدرة على توقع المخاطر والصياغة الدقيقة للبنود التعاقدية لضمان حقوق الأطراف وحل النزاعات المحتملة بكفاءة. هذه الدورة التدريبية الشاملة والمكثفة تقدم منظورًا معمقًا حول الجوانب القانونية والعملية لصياغة العقود التجارية الدولية. ستتناول الدورة المبادئ الأساسية والقواعد التفصيلية، بدءًا من التخطيط المسبق وتحديد نية الأطراف، مرورًا بصياغة البنود الجوهرية، وحتى آليات تسوية المنازعات. يستكشف BIG BEN Training Center من خلال هذه الدورة التدريبية أحدث الاتجاهات والتحديات في مجال صياغة العقود الدولية، مع التركيز على الأمثلة العملية ودراسات الحالة التي تعكس الواقع التجاري المعاصر. ستغطي الدورة أيضًا كيفية تطبيق المعايير الدولية والتشريعات المحلية ذات الصلة. يمكن للمشاركين الاستفادة من خبرات الخبراء والممارسين، واكتساب المهارات اللازمة لإنشاء عقود متينة وفعالة، مما يقلل من المخاطر القانونية والتشغيلية. الدكتور إيان ماكنييل (Dr. Ian Macneil)، أحد أبرز الأكاديميين في مجال العقود، أكد على أهمية السياق الاجتماعي والاقتصادي في تشكيل العلاقات التعاقدية. هذا ما تسعى الدورة إلى إبرازه عبر تقديم معرفة شاملة بأحدث التطورات، مع التركيز على صياغة عقود تجارية دولية تتسم بالوضوح والفعالية، وتحديدًا في التعامل مع عقود البيع الدولي، عقود التوريد، وعقود الامتياز، وضمانات العقود الدولية.

الفئات المستهدفة / هذه الدورة التدريبية مناسبة لـ:

- المستشارون القانونيون.
- مديرو العقود.
- أصحاب الأعمال والمديرون التنفيذيون.
- متخصصو المشتريات والمبيعات الدولية.
- المحامون والمحكمون.
- المهنيون العاملون في مجال التجارة الدولية.

القطاعات والصناعات المستهدفة:

- قطاع التجارة الدولية والاستيراد والتصدير.
- القطاع اللوجستي والشحن.
- قطاع الصناعات التحويلية والتصنيع.
- القطاع المالي والمصرفي.
- قطاع التكنولوجيا والاتصالات.
- القطاع العقاري والاستثمار العقاري.
- القطاع الحكومي والهيئات الحكومية وما في حكمها.

الأقسام المؤسسية المستهدفة:

- الإدارات القانونية.
- إدارات العقود والمناقصات.
- إدارات المشتريات والتوريد.
- إدارات المبيعات والتسويق الدولي.
- إدارات المخاطر والامتثال.
- إدارات تطوير الأعمال والاستثمار.

أهداف الدورة التدريبية:

بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المتدرب قد أتقن المهارات التالية:

- صياغة عقود تجارية دولية محكمة ومتوافقة مع المعايير العالمية.
- تحليل وتفسير البنود التعاقدية المعقدة في العقود الدولية.
- تحديد وإدارة المخاطر القانونية والتشغيلية في صياغة العقود.
- التفاوض بفعالية على شروط عقود البيع الدولي والتوريد والخدمات.
- تطبيق أحكام القانون الواجب التطبيق على العقود الدولية.
- التعامل مع آليات تسوية المنازعات مثل التحكيم التجاري الدولي.
- فهم أثر التغيرات التنظيمية والقانونية على صياغة العقود التجارية الدولية.

منهجية الدورة التدريبية:

تعتمد هذه الدورة التدريبية منهجية تفاعلية وشاملة، تجمع بين المحاضرات النظرية المتعمقة والجلسات العملية التطبيقية. سيتمكن المشاركون من تطبيق المفاهيم النظرية من خلال مجموعة متنوعة من الأنشطة، بما في ذلك دراسات الحالة الواقعية التي تحاكي سيناريوهات صياغة عقود تجارية دولية معقدة. ستركز المنهجية على العمل الجماعي، حيث يتم تشجيع المشاركين على تبادل الخبرات والتحديات التي يواجهونها في بيئات عملهم، مما يثري النقاش ويوسع آفاق الفهم. سيتم توفير فرص للتدريب العملي على صياغة بنود عقود البيع الدولي، عقود الخدمات، وعقود الامتياز، مع إشراف مباشر من المدربين الخبراء. سيتم تزويد المشاركين بتغذية راجعة فردية وجماعية لتعزيز مهاراتهم في صياغة العقود التجارية الدولية وتحديد القانون الواجب التطبيق. كما سيتم استعراض أمثلة لعقود دولية ناجحة وتلك التي واجهت تحديات، لتحليل أسباب النجاح أو الفشل. يحرص BIG BEN Training Center على أن تكون هذه المنهجية موجهة نحو النتائج، مما يضمن اكتساب المشاركين للمهارات العملية اللازمة للتعامل مع تحديات صياغة العقود في سياق التجارة الدولية المتغيرة. لا تتضمن الدورة أي روابط خارجية أو أسماء منصات أو شركات تدريب أخرى، لضمان التركيز الكامل على المحتوى المقدم.

خريطة المحتوى التدريبي (محاور الدورة التدريبية):

الوحدة الأولى: المبادئ الأساسية للعقود التجارية الدولية

- مفهوم العقود التجارية الدولية وأنواعها.
- مصادر القانون التجاري الدولي.
- التمييز بين العقود المحلية والدولية.
- مبادئ اليونيدروا (UNIDROIT Principles) في العقود التجارية الدولية.
- دور الاتفاقيات الدولية مثل اتفاقية فيينا لبيع البضائع (CISG).
- أهمية الصياغة الواضحة والدقيقة للبنود التعاقدية.
- تأثير الاختلافات الثقافية والقانونية على صياغة العقود.

الوحدة الثانية: صياغة البنود الجوهرية في العقود الدولية

- بنود الأطراف والمقدمات.
- صياغة بنود موضوع العقد.
- التزامات الأطراف وحقوقهم.
- بنود الثمن وشروط الدفع.
- بنود التسليم والشحن.
- بنود المسؤولية والتعويضات.
- صياغة بنود الضمانات والكفالات الدولية.

الوحدة الثالثة: إدارة المخاطر وتسوية المنازعات في العقود الدولية

- تحديد المخاطر القانونية والتجارية.
- بنود القوة القاهرة (Force Majeure) والظروف الطائرة (Hardship).
- صياغة بنود القانون الواجب التطبيق.
- صياغة بنود الاختصاص القضائي أو التحكيمي.
- التحكيم التجاري الدولي كآلية لتسوية المنازعات.
- الوساطة والتوفيق في العقود الدولية.
- تنفيذ الأحكام والقرارات التحكيمية الأجنبية.

الوحدة الرابعة: أنواع محددة من العقود التجارية الدولية

- صياغة عقود البيع الدولي.
- صياغة عقود التوريد الدولية.
- صياغة عقود الوكالة التجارية الدولية.
- صياغة عقود التوزيع الدولية.
- صياغة عقود الامتياز الدولي (Franchise).
- صياغة عقود الخدمات الدولية.
- الاعتبارات الخاصة في صياغة عقود المشاريع الدولية.

الوحدة الخامسة: التحديات الحديثة والاتجاهات المستقبلية في صياغة العقود

- تأثير التحول الرقمي والتجارة الإلكترونية على العقود الدولية.
- حماية الملكية الفكرية في العقود الدولية.
- الاعتبارات الضريبية والجمركية في العقود الدولية.
- أثر العقوبات الاقتصادية على العقود الدولية.
- الصياغة في سياق الاستدامة والمسؤولية الاجتماعية للشركات.
- الذكاء الاصطناعي وصياغة العقود.
- أحدث التطورات التشريعية والممارسات التعاقدية الدولية.

الأسئلة المتكررة:

ما هي المؤهلات أو المتطلبات اللازمة للمشاركين قبل التسجيل في الدورة؟

لا توجد شروط مسبقة.

كم تستغرق مدة الجلسة اليومية، وما هو العدد الإجمالي لساعات الدورة التدريبية؟

تمتد هذه الدورة التدريبية على مدار خمسة أيام، بمعدل يومي يتراوح بين 4 إلى 5 ساعات، تشمل فترات راحة وأنشطة تفاعلية، ليصل إجمالي المدة إلى 20-25 ساعة تدريبية.

سؤال للتأمل:

كيف يمكن لصياغة بند "القوة القاهرة" في عقد تجاري دولي أن تحمي مصالح الأطراف المتضارية في ظل أحداث عالمية غير متوقعة ومتسارعة التغير؟

ما الذي يميز هذه الدورة عن غيرها من الدورات؟

تتميز هذه الدورة بتركيزها العميق على الجوانب العملية والتطبيقية لصياغة العقود التجارية الدولية، مع تقديم رؤى متقدمة تتجاوز المفاهيم الأساسية. نحن لا نكتفي بتقديم المعلومات النظرية حول صياغة عقود البيع الدولي أو عقود التوريد، بل نغوص في تحليل بنود العقود المعقدة ونتناول آليات تسوية المنازعات مثل التحكيم التجاري الدولي بأسلوب أكاديمي وعملي. يتميز المحتوى بتحديثه المستمر ليواكب أحدث التطورات في القانون التجاري الدولي والتغيرات الاقتصادية العالمية، مما يضمن حصول المتدربين على معرفة عصرية وذات صلة. نركز بشكل خاص على كيفية تحديد وإدارة المخاطر في العقود، وكيفية التفاوض بفعالية على الشروط الجوهرية، مع تقديم أمثلة حقيقية ودراسات حالة تفاعلية تعكس التحديات التي يواجهها المهنيون في صياغة عقود تجارية دولية فعلية. هذا النهج يضمن أن يكتسب المتدربون المهارات اللازمة ليس فقط لصياغة العقود، ولكن أيضًا لتحليلها، التفاوض عليها، وإدارة أي تحديات قد تنشأ.