الدورة التدريبية: صياغة العقود القانونية والتجارية الاحترافية: الأسس، المهارات، والتطبيقات



09 - 13 نوفمبر 2026
كوالالمبور
5200 € (للشخص الواحد)
Ref: #CM6830_313538

مقدمة الدورة التدريبية / لمحة عامة:

تُعد صياغة العقود القانونية والتجارية الاحترافية حجر الزاوية في بناء العلاقات التجارية الآمنة وضمان حقوق الأطراف. تتطلب هذه العملية دقة متناهية، فهمًا عميقًا للقوانين واللوائح، وقدرة على التعبير عن الالتزامات والشروط بوضوح لا لبس فيه. تقدم هذه الدورة التدريبية الشاملة من BIG BEN Training Center نهجًا متكاملًا لفن صياغة العقود، بدءًا من المبادئ الأساسية وحتى التطبيقات المتقدمة. سيتعلم المشاركون كيفية تحليل المتطلبات التعاقدية، صياغة البنود القانونية بدقة، وتجنب الأخطاء الشائعة التي قد تؤدي إلى نزاعات. تستند هذه الدورة إلى أحدث الممارسات القانونية والتجارية، مستلهمة من أعمال خبراء مرموقين مثل البروفيسور روبن بلاك (Robin Black)، الذي يُعد مرجعًا في مجال صياغة العقود والقانون التجاري. يهدف BIG BEN Training Center من خلال هذه الدورة إلى تمكين المهنيين من إعداد عقود قوية ومحكمة، تُسهم في حماية مصالحهم وتحقيق أهدافهم التجارية بكفاءة. تُعنى هذه الدورة بتزويد المشاركين بالمهارات اللازمة لإنشاء عقود متينة تُقلل من المخاطر وتُعزز من الثقة بين الأطراف.

الفئات المستهدفة / هذه الدورة التدريبية مناسبة لـ:

- المحامون والمستشارون القانونيون.
- مدراء العقود.
- مدراء المشتريات.
- مدراء المبيعات.
- أصحاب الأعمال والمدراء التنفيذيون.
- المستشارون التجاريون.
- مدراء المشاريع.
- المسؤولون عن الشؤون القانونية في الشركات.
- الموظفون الإداريون الذين يتعاملون مع العقود.
- أي شخص يشارك في إعداد أو مراجعة العقود.

القطاعات والصناعات المستهدفة:

- القطاع الحكومي والهيئات الحكومية وما في حكمها.
- قطاع الخدمات القانونية.
- قطاع الأعمال التجارية العامة.
- قطاع العقارات.
- قطاع البناء والتشييد.
- قطاع التكنولوجيا والاتصالات.
- قطاع النفط والغاز.
- قطاع الطاقة.
- قطاع الاستشارات.
- القطاع المالي والمصرفي.

الأقسام المؤسسية المستهدفة:

- الإدارة القانونية.
- إدارة العقود.
- إدارة المشتريات.
- إدارة المبيعات.
- إدارة الشؤون التجارية.
- إدارة المشاريع.
- الإدارة التنفيذية.
- إدارة الامتثال.
- التدقيق الداخلي.
- تطوير الأعمال.

أهداف الدورة التدريبية:

بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المتدرب قد أتقن المهارات التالية:

- فهم المبادئ الأساسية لصياغة العقود القانونية.
- تحليل البنود التعاقدية الأساسية والمعقدة.
- صياغة عقود تجارية واضحة ومحكمة.
- تحديد المخاطر القانونية في العقود وتجنبها.
- التعامل مع الشروط التعاقدية الخاصة والعامة.
- تطبيق أفضل الممارسات في مراجعة العقود.
- فهم الالتزامات القانونية والمترتبات عليها.
- استخدام اللغة القانونية الصحيحة والدقيقة.
- تجنب الأخطاء الشائعة في صياغة العقود.
- القدرة على التفاوض على بنود العقد.

منهجية الدورة التدريبية:

يتبع BIG BEN Training Center في هذه الدورة منهجية تدريبية عملية وتفاعلية، تهدف إلى بناء قدرات المشاركين في صياغة العقود القانونية والتجارية الاحترافية. تُقدم الدورة مزيجًا من المحاضرات التوضيحية التي تُشرح المبادئ القانونية والأسس التعاقدية، مصحوبة بورش عمل مكثفة وتمارين تطبيقية على صياغة أنواع مختلفة من العقود. يُتاح للمشاركين فرصة لتحليل عقود حقيقية وتحديد نقاط القوة والضعف فيها. تُستخدم دراسات حالة واقعية لتعميق الفهم حول التحديات في صياغة العقود وكيفية التعامل معها ببراعة. تُشجع الجلسات التفاعلية على طرح الأسئلة، وتبادل الخبرات بين المتدربين، مما يُعزز من قدرتهم على تطبيق المهارات المكتسبة في بيئات العمل الفعلية. يُقدم المدربون الخبراء في BIG BEN Training Center تغذية راجعة بناءة ومستمرة لضمان التطور المستمر في مهارات الصياغة القانونية والتجارية.

خريطة المحتوى التدريبي (محاور الدورة التدريبية):

الوحدة الأولى: أسس صياغة العقود القانونية

- مقدمة في القانون التعاقدي ومصادر الالتزام.
- الأركان الأساسية للعقد (الرضا، المحل، السبب).
- أنواع العقود الشائعة في المعاملات التجارية.
- هيكل العقد النموذجي ومكوناته الرئيسية.
- أهمية الوضوح والدقة في اللغة القانونية.
- المبادئ العامة لتفسير العقود.
- الفرق بين الشروط الأساسية والفرعية.

الوحدة الثانية: صياغة البنود التعاقدية الأساسية والمتقدمة

- صياغة بنود نطاق العمل والخدمات.
- صياغة بنود الدفع والشروط المالية.
- صياغة بنود الضمانات والمسؤولية.
- صياغة بنود القوة القاهرة والظروف الطارئة.
- صياغة بنود حل النزاعات (التحكيم، الوساطة).
- صياغة بنود السرية وحماية البيانات.
- صياغة بنود الإنهاء وفسخ العقد.

الوحدة الثالثة: المخاطر القانونية وتجنب الأخطاء الشائعة

- تحديد المخاطر القانونية في العقود.
- كيفية تجنب الثغرات القانونية في الصياغة.
- أخطاء الصياغة التي تؤدي إلى النزاعات.
- أهمية المراجعة القانونية للعقود.
- التعامل مع التضارب بين القوانين.
- الاستخدام الصحيح للمصطلحات القانونية.
- دراسات حالة لأخطاء صياغة أدت لمشاكل.

الوحدة الرابعة: عقود تجارية متخصصة وتطبيقات عملية

- صياغة عقود البيع والشراء.
- صياغة عقود الخدمات والاستشارات.
- صياغة عقود التوريد والتوزيع.
- صياغة عقود العمل والتوظيف.
- صياغة عقود الإيجار والترخيص.
- صياغة اتفاقيات عدم الإفصاح (NDA).
- أمثلة عملية لعقود تجارية مختلفة.

الوحدة الخامسة: التفاوض على العقود وإدارة التغييرات

- استراتيجيات التفاوض على بنود العقد.
- التعامل مع التعديلات والتغييرات التعاقدية.
- إدارة الملاحق والاتفاقيات التكميلية.
- دور التفاوض في الوصول إلى اتفاق مرضي.
- فن التعامل مع الخلافات في أثناء التفاوض.
- توثيق التغييرات والاتفاقيات الجديدة.
- تحسين العلاقات مع الأطراف المتعاقدة.

الأسئلة المتكررة:

ما هي المؤهلات أو المتطلبات اللازمة للمشاركين قبل التسجيل في الدورة؟

لا توجد شروط مسبقة.

كم تستغرق مدة الجلسة اليومية، وما هو العدد الإجمالي لساعات الدورة التدريبية؟

تمتد هذه الدورة التدريبية على مدار خمسة أيام، بمعدل يومي يتراوح بين 4 إلى 5 ساعات، تشمل فترات راحة وأنشطة تفاعلية، ليصل إجمالي المدة إلى 20-25 ساعة تدريبية.

سؤال للتأمل:

في ظل التطورات المستمرة في التجارة الدولية والقوانين الرقمية، كيف يمكن لصياغة العقود أن تظل مواكبة للتحديات الجديدة مع الحفاظ على مرونتها ووضوحها؟

ما الذي يميز هذه الدورة عن غيرها من الدورات؟

تتميز هذه الدورة من BIG BEN Training Center بتركيزها العميق على صياغة العقود القانونية والتجارية الاحترافية من منظور عملي وشامل، مما يضمن للمشاركين اكتساب مهارات حقيقية قابلة للتطبيق الفوري. نحن لا نكتفي بتقديم القواعد النظرية، بل نُركز على فن صياغة العقود، وكيفية تجنب الثغرات القانونية، والمخاطر المحتملة. تقدم الدورة تحليلاً دقيقًا للبنود التعاقدية الأساسية والمعقدة، وتُزود المتدربين بتقنيات صياغة تُقلل من احتمالية النزاعات. يخرج المتدرب من هذه الدورة وهو يمتلك القدرة على صياغة عقود قوية، وإجراء مراجعة فعالة للعقود، والتفاوض على بنودها بذكاء. إنها ليست مجرد دورة في القانون، بل هي تدريب مكثف على المهارات التي تُمكن المهنيين من حماية مصالحهم وتحقيق أهدافهم التجارية بفاعلية واحترافية.