



المتقدمة لدورة التدريبية: صياغة العقود التجارية الدولية

Ref: #LEG8226



مقدمة الدورة التدريبية / لمحة عامة:



العالمي. تتطلب هذه التي تواجه الشركات والمؤسسات في ظل العولمة تعد صياغة العقود التجارية الدولية من أهم التحديات والممارسات التجارية الدولية، بالإضافة إلى القدرة العملية فهماً عميقاً للقوانين المختلفة، المتسارعة والتشابك الاقتصادي هذه الدورة التدريبية الشاملة التعاقدية لضمان حقوق الأطراف وحل النزاعات على توقع المخاطر والصياغة الدقيقة للبنود المبادئ الأساسية القانونية والعملية لصياغة العقود التجارية والمكثفة تقدم منظوراً معمقاً حول الجوانب المحتملة بكفاءة. يستكشف وتحديد نية الأطراف، مروراً بصياغة البنود والقواعد التفصيلية، بدءاً من التخطيط المسبق الدولية. ستتناول الدورة والتحديات في مجال صياغة من خلال هذه الدورة BIG BEN Training Center الجهرية، وحتى آليات تسوية المنازعات. ودراسات الحالة التي تعكس الواقع التجاري المعاصر. العقود الدولية، مع التركيز على الأمثلة العملية التدريبية أحدث الاتجاهات والممارسين، واكتساب والتشريعات المحلية ذات الصلة. يمكن للمشاركين ستغطي الدورة أيضاً كيفية تطبيق المعايير الدولية يقلل من المخاطر القانونية والتشغيلية. الدكتور المهارات اللازمة لإنشاء عقود متينة وفعالة، مما الاستفادة من خبرات الخبراء تشكيل العلاقات التعاقدية. الأكاديميين في مجال العقود، أكد على أهمية السياق إيان ماكنيل (Dr. Ian Macneil)، أحد أبرز بأحدث التطورات، مع التركيز على صياغة عقود هذا ما تسعى الدورة إلى إبرازه عبر تقديم معرفة الاجتماعي والاقتصادي في وتحديدًا في شاملة



الامتياز، وضمانات العقود الدولية، التعامل مع عقود البيع الدولي، عقود التوريد، وعقود تجارية دولية تتسم بالوضوح والفعالية.



لأ الفئات المستهدفة / هذه الدورة التدريبية مناسبة

- المستشارون القانونيون.
- مديرو العقود.
- أصحاب الأعمال والمديرون التنفيذيون.
- متخصصو المشتريات والمبيعات الدولية.
- المحامون والمحكمون.
- المهنيون العاملون في مجال التجارة الدولية.

القطاعات والصناعات المستهدفة:

- قطاع التجارة الدولية والاستيراد والتصدير.
- القطاع اللوجستي والشحن.
- قطاع الصناعات التحويلية والتصنيع.
- القطاع المالي والمصرفي.
- قطاع التكنولوجيا والاتصالات.
- القطاع العقاري والاستثمار العقاري.
- القطاع الحكومي والهيئات الحكومية وما في حكمها.

الأقسام المؤسسية المستهدفة:

- الإدارات القانونية.
- إدارات العقود والمناقصات.
- إدارات المشتريات والتوريد.
- إدارات المبيعات والتسويق الدولي.
- إدارات المخاطر والامتثال.
- إدارات تطوير الأعمال والاستثمار.



أهداف الدورة التدريبية:

- أتقن المهارات التالية: بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المتدرب قد
- المعايير العالمية، صياغة عقود تجارية دولية محكمة ومتوافقة مع
 - الدولية، تحليل وتفسير البنود التعاقدية المعقدة في العقود
 - صياغة العقود، تحديد وإدارة المخاطر القانونية والتشغيلية في
 - والتوريد والخدمات، التفاوض بفعالية على شروط عقود البيع الدولي
 - الدولية، تطبيق أحكام القانون الواجب التطبيق على العقود
 - التجاري الدولي، التعامل مع آليات تسوية المنازعات مثل التحكيم
 - العقود التجارية الدولية، فهم أثر التغيرات التنظيمية والقانونية على صياغة

منهجية الدورة التدريبية:



المشاركون من تطبيق تجمع بين المحاضرات النظرية المتعمقة والجلسات تعتمد هذه الدورة التدريبية منهجية تفاعلية وشاملة، بما في ذلك دراسات الحالة الواقعية التي المفاهيم النظرية من خلال مجموعة متنوعة من العملية التطبيقية. سيتمكن التي ستركز المنهجية على العمل الجماعي، حيث يتم تشجيع تحاكي سيناريوهات صياغة عقود تجارية دولية معقدة. الأنشطة، فرص للتدريب العملي على يواجهونها في بيئات عملهم، مما يثري النقاش ويوسع المشاركين على تبادل الخبرات والتحديات فردية وعقود الامتياز، مع إشراف مباشر من المدربين صياغة بنود عقود البيع الدولي، عقود الخدمات، آفاق الفهم. سيتم توفير الواجب التطبيق. كما سيتم وجماعية لتعزيز مهاراتهم في صياغة العقود التجارية الخبراء. سيتم تزويد المشاركين بتغذية راجعة لتحليل أسباب النجاح أو الفشل. يحرص BIG استعراض أمثلة لعقود دولية ناجحة وتلك التي واجهت الدولية وتحديد القانون صياغة موجهة نحو النتائج، مما يضمن اكتساب المشاركين على أن تكون هذه المنهجية BEN Training Center تحديات، أو أسماء منصات أو شركات العقود في سياق التجارة الدولية المتغيرة. لا تتضمن للمهارات العملية اللازمة للتعامل مع تحديات المقدم، تدريب أخرى، لضمان التركيز الكامل على المحتوى الدورة أي روابط خارجية

خريطة المحتوى التدريبي (محاور الدورة التدريبية):



الدولية الوحدة الأولى: المبادئ الأساسية للعقود التجارية

- مفهوم العقود التجارية الدولية وأنواعها.
- مصادر القانون التجاري الدولي.
- التمييز بين العقود المحلية والدولية.
- العقود التجارية الدولية: مبادئ اليونيدروا (UNIDROIT Principles) في البضائع (CISG) دور الاتفاقيات الدولية مثل اتفاقية فيينا لبيع
- أهمية الصياغة الواضحة والدقيقة للبنود التعاقدية.
- العقود: تأثير الاختلافات الثقافية والقانونية على صياغة

الدولية الوحدة الثانية: صياغة البنود الجوهرية في العقود

- بنود الأطراف والمقدمات.
- صياغة بنود موضوع العقد.
- التزامات الأطراف وحقوقهم.
- بنود الثمن وشروط الدفع.
- بنود التسليم والشحن.
- بنود المسؤولية والتعويضات.
- صياغة بنود الضمانات والكفالات الدولية.

العقود الدولية الوحدة الثالثة: إدارة المخاطر وتسوية المنازعات في



- تحديد المخاطر القانونية والتجارية^١.
- الطائرة ((Hardship)) بنود القوة القاهرة (Force Majeure) والظروف
- صياغة بنود القانون الواجب التطبيق^١.
- صياغة بنود الاختصاص القضائي أو التحكيمي^١.
- التحكيم التجاري الدولي كآلية لتسوية المنازعات^١.
- الوساطة والتوفيق في العقود الدولية^١.
- تنفيذ الأحكام والقرارات التحكيمية الأجنبية^١.

الدولية الوحدة الرابعة: أنواع محددة من العقود التجارية

- صياغة عقود البيع الدولي^١.
- صياغة عقود التوريد الدولية^١.
- صياغة عقود الوكالة التجارية الدولية^١.
- صياغة عقود التوزيع الدولية^١.
- صياغة عقود الامتياز الدولي ((Franchise))^١.
- صياغة عقود الخدمات الدولية^١.
- الاعتبارات الخاصة في صياغة عقود المشاريع الدولية^١.

المستقبلية في صياغة العقود الوحدة الخامسة: التحديات الحديثة والاتجاهات

- العقود الدولية^١ تأثير التحول الرقمي والتجارة الإلكترونية على
- حماية الملكية الفكرية في العقود الدولية^١.
- الاعتبارات الضريبية والجمركية في العقود الدولية^١.
- أثر العقوبات الاقتصادية على العقود الدولية^١.
- للشركات^١ الصياغة في سياق الاستدامة والمسؤولية الاجتماعية
- الذكاء الاصطناعي وصياغة العقود^١.
- الدولية^١ أحدث التطورات التشريعية والممارسات التعاقدية



الأسئلة المتكررة:

التسجيل في الدورة؟ ما هي المؤهلات أو المتطلبات اللازمة للمشاركين قبل

لا توجد شروط مسبقة.

الإجمالي لساعات الدورة التدريبية؟ كم تستغرق مدة الجلسة اليومية، وما هو العدد

المدة إلى ٢٥٢٠- بمعدل يومي يتراوح بين ٤ إلى ٥ ساعات، تشمل فترات تمتد هذه الدورة التدريبية على مدار خمسة أيام، ساعة تدريبية، راحة وأنشطة تفاعلية، ليصل إجمالي

سؤال للتأمل:

التغير؟ دولي أن تحمي مصالح الأطراف المتضاربة في ظل أحداث كيف يمكن لصياغة بند "القوة القاهرة" في عقد تجاري عالمية غيراً متوقعة ومتسارعة

ما الذي يميز هذه الدورة عن غيرها من الدورات؟



رؤى متقدمة تتجاوز المفاهيم العملية والتطبيقية لصياغة العقود التجارية تتميز هذه الدورة بتركيزها العميق على الجوانب حول صياغة عقود البيع الدولي أو عقود التوريد، بل الأساسية. نحن لا نكتفي بتقديم المعلومات النظرية الدولية، مع تقديم بتحديثه المستمر تسوية المنازعات مثل التحكيم التجاري الدولي بأسلوب نغوص في تحليل بنود العقود المعقدة ونتناول آليات الاقتصادية العالمية، مما يضمن حصول ليوأكب أحدث التطورات في القانون التجاري الدولي أكاديمي وعملي. يتميز المحتوى على كيفية تحديد وإدارة المخاطر في العقود، وكيفية المتدربين على معرفة عصرية وذات صلة. نركز بشكل خاص والتغيرات عقود تجارية دولية أمثلة حقيقية ودراسات حالة تفاعلية تعكس التحديات التفاوض بفعالية على الشروط الجوهرية، مع تقديم فقط لصياغة العقود، ولكن أيضاً فعلية. هذا النهج يضمن أن يكتسب المتدربون المهارات التي يواجهها المهنيون في صياغة تنشأ لتحليلها، التفاوض عليها، وإدارة أي تحديات قد اللازمة ليس