



الدورة التدريبية: فنون الترافع والإقناع في القضايا المدنية والتجارية - إعداد محام متمكن

يونيو ٢٠٢٦ - ٠٥ - ٠١

كوالالمبور

للشخص الواحد) € ٥٢٠٠

Ref: #LEG9128_230681





مقدمة الدورة التدريبية / لمحمة عامة:

المدينة والتجارية، وهي منظوراً متعمقاً لفنون الترافع Training Center تُقدم هذه الدورة التدريبية الشاملة من BIG BEN القانونيين بالمهارات الأساسية اللازمة لتحقيق مصممة خصيصاً لتزويد المحامين والمستشارين والإقناع في سياق القضايا عميقة بالقانون، بل يواجه المتقاضون تحديات متعددة في البيئة القانونية الناجح في ساحات المحاكم وفي مفاوضات التسوية. هذه الدورة إلى مبادئ بلاغية أيضاً قدرة فائقة على صياغة الحجج المقنعة وتقديمها المعاصرة، تتطلب ليس فقط معرفة بارزين مثل البروفيسور ستيفن تورانس (Stephen) وقانونية راسخة، مستفيدة من إسهامات أكاديميين بأسلوب مؤثر. تستند تغطي الدورة جوانب ما يعد حجر الزاوية في فهم كيفية بناء الدفاعات ركز على بنية الحجة وتطويرها، وهو، الذي (Toulmin) المذكرات القانونية، واستراتيجيات الاستجواب متعددة تشمل تحليل القضية، وجمع الأدلة، وصياغة القوية والمرافعات المؤثرة. تنافسية حاسمة يحدث فرقاً جوهرياً في مسار القضايا ونتائجها، مما والمرافعة الشفهية. إن إتقان هذه الفنون يمكن أن يمنح المشاركين ميزة

لأ الفئات المستهدفة / هذه الدورة التدريبية مناسبة



- المحامون والمستشارون القانونيون^١.
- القضاة وأعضاء النيابة العامة^١.
- الخريجون الجدد من كليات الحقوق^١.
- المختصون في الشؤون القانونية بالشركات والمؤسسات^١.
- الدارسون والباحثون في القانون^١.
- القانوني^١ كل من يرغب في تعزيز مهاراته في الترافع والإقناع

القطاعات والصناعات المستهدفة^١:

- القطاع القانوني والقضائي^١.
- المؤسسات المالية والمصرفية^١.
- شركات التأمين^١.
- الشركات التجارية والصناعية^١.
- الهيئات الحكومية وما في حكمها^١.
- القطاع العقاري^١.
- شركات الاستشارات القانونية^١.

الأقسام المؤسسية المستهدفة^١:

- الإدارات القانونية في الشركات والمؤسسات^١.
- إدارات الشؤون القانونية في الجهات الحكومية^١.
- مكاتب المحاماة والاستشارات القانونية^١.
- إدارات المخاطر والامتثال^١.
- أقسام العقود والشؤون التجارية^١.



أهداف الدورة التدريبية:

أتقن المهارات التالية: بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المتدرب قد

- تحليل القضايا المدنية والتجارية بدقة وعمق.
- بناء الحجج القانونية القوية والمترابطة.
- بفعالية، صياغة المذكرات القانونية واللوائح الاستئنافية
- المحكمة، تطوير مهارات الإقناع الشفهي والكتابي في سياق
- والخبراء، فهم واستخدام تقنيات الاستجواب الفعال للشهود
- إعداد استراتيجيات المرافعة القضائية الناجحة.
- التفاوض ببراعة لحل النزاعات المدنية والتجارية.
- إدارة الجلسات القضائية والتعامل مع الاعتراضات.

منهجية الدورة التدريبية:



استفادة للمشاركين. منهجية تدريبية تفاعلية وشاملة، تجمع بين النظرية يعتمد BIG BEN Training Center في هذه الدورة حالة واقعية مستمدة من القضايا تتضمن المنهجية شرحاً مفصلاً للمفاهيم الأساسية، والتطبيق العملي لضمان أقصى الجماعي من خلال ورش عمل ومحاكاة للمحاكمات، المدنية والتجارية لتعزيز الفهم العملي. سيتم تشجيع مدعوماً بدراسات على الجلسات محاكية للواقع، مما يتيح لهم صقل مهاراتهم في حيث سيقوم المشاركون بتطبيق ما تعلموه في بيئة العمل والمدربين الخبراء. سيتم توفير تغذية التفاعلية التي تتيح النقاش وتبادل الخبرات بين الترافع والإقناع. كما ستركز الدورة تحديد نقاط القوة والضعف وتطوير خطط تحسين مخصصة. راجعة فردية ومفصلة لكل مشارك، مما يساعد على المشاركين ومهنية عالية. تدريجي ومستدام، وتمكينهم من مواجهة التحديات تستهدف هذه المنهجية بناء قدرات المشاركين بشكل القانونية بثقة

خريطة المحتوى التدريبي (محاور الدورة التدريبية):

القضايا المدنية والتجارية. الوحدة الأولى: أسس الترافع القانوني وتحليل



- فهم طبيعة القضايا المدنية والتجارية وخصائصها.
- الجوهرية، مبادئ تحليل الدعوى وتحديد النقاط القانونية
- جمع الأدلة وتصنيفها وتقييم حجيتها.
- فهم دور البيئة في الإثبات القانوني.
- صياغة الوقائع القانونية بشكل منهجي وواضح.
- تطبيق مبادئ قانون الإجراءات المدنية والتجارية.
- التحضير للمرافعات الأولية في الدعوى.

المذكرات القضائية، الوحدة الثانية: بناء الحجج القانونية وصياغة

- فن بناء الحجة القانونية المتماسكة.
- أنواع الحجج القانونية وكيفية استخدامها.
- صياغة المذكرات الدفاعية واللوائح الجوابية.
- كتابة المذكرات القانونية الشارحة والمطالبات.
- إعداد اللوائح الاستثنائية والطعون.
- اللغة القانونية الفعالة وأسلوب الكتابة المقنع.
- التدريب على صياغة مذكرات متنوعة.

الشفهية، الوحدة الثالثة: استراتيجيات الإقناع في المرافعة



- تقنيات الإقناع اللفظي وغير اللفظي.
- فن الإلقاء والتحكم بالصوت ولغة الجسد.
- التعامل مع اعتراضات الخصم والرد عليها بذكاء.
- المعلومات وأساليب استجواب الشهود والخبراء واستخلاص
- تقنيات المرافعة الختامية المؤثرة.
- التدريب على سيناريوهات المرافعة الفعلية.
- إعداد خطة مرافعة شاملة.

المحكمة. الوحدة الرابعة: التفاوض القضائي وإدارة جلسات

- مبادئ التفاوض في النزاعات القانونية.
- تقنيات الوصول إلى تسوية ودية.
- إدارة جلسات المحكمة بفاعلية واقتدار.
- التعامل مع سلوكيات القضاة والمحامين الآخرين.
- أخلاقيات مهنة المحاماة في ساحات المحاكم.
- التدريب على محاكاة جلسات التفاوض.
- تحليل حالات عملية للتفاوض الناجح.

الوحدة الخامسة: تطبيقات عملية وورش عمل متقدمة.

- محاكاة محاكمات فعلية في قضايا مدنية وتجارية.
- تقييم الأداء في المرافعة والإقناع.
- المعقدة. ورش عمل مكثفة على صياغة الوثائق القانونية
- دراسات حالة متعمقة لقضايا بارزة.
- جلسات تغذية راجعة فردية لتحسين المهارات.
- تطوير خطة عمل شخصية لتطبيق المهارات المكتسبة.
- تحليل أخطاء شائعة في الترافع وتجنبها.



الأسئلة المتكررة:

التسجيل في الدورة؟ ما هي المؤهلات أو المتطلبات اللازمة للمشاركين قبل

لا توجد شروط مسبقة.

الإجمالي لساعات الدورة التدريبية؟ كم تستغرق مدة الجلسة اليومية، وما هو العدد

المدة إلى ٢٥٢٠- بمعدل يومي يتراوح بين ٤ إلى ٥ ساعات، تشمل فترات تمتد هذه الدورة التدريبية على مدار خمسة أيام، ساعة تدريبية، راحة وأنشطة تفاعلية، ليصل إجمالي

سؤال للتأمل:

قضايا تتسم بالتعقيد بالنصوص القانونية الجامدة والحاجة إلى الإبداع في كيف يمكن للمحامي المبتدئ أن يوازن بين الالتزام والغموض؟ صياغة الحجج والإقناع في

ما الذي يميز هذه الدورة عن غيرها من الدورات؟



وهو ما يفتقر إليه الجانب العملي والتطبيقي لفنون الترافع والإقناع في تتميز هذه الدورة التدريبية بتركيزها العميق على بتقديم المعلومات النظرية، بل نركز على تمكين العديد من البرامج التدريبية الأخرى. نحن لا نكتفي القضايا المدنية والتجارية، الدورة إلى تجاوزاً مجرد محاكاة المحاكمات وورش العمل المكثفة ودراسات المشاركين من تطبيق المفاهيم المكتسبة من خلال العملية التي تمكن المحامي من تحليل القضية، وصياغة المعرفة القانونية، لتركز على بناء المهارات الحالة الواقعية. تهدف راجعة فردية من خبراء في والكتابية بأسلوب مؤثر وفعال. كما توفر الدورة فرصة الحجج المقنعة، وتقديم المرافعات الشفهية الأداء بشكل مستمر. هذا التركيز على التطبيق المجال، مما يساعد على تحديد نقاط القوة والضعف فريدة للحصول على تغذية يجهزهم للتعامل مع حقيقياً في تطوير المسار المهني للمحامين العملي والرؤى المتعمقة يجعل من الدورة استثماراً وتطوير التحديات القانونية المعاصرة بثقة واقتداراً والمستشارين القانونيين، مما