



التدريبية: صياغة عقود الابتكار والشراكات البحثية والتطويرية المتقدمة الدورة

مايو - ٠٤ يونيو ٢٠٢٦ ٣١

دبي

(للشخص الواحد) € ٤٥٠٠

Ref: #INN7312_69793





مقدمة الدورة التدريبية / لمحة عامة:



لنجاح المشاريع التعاونية في عالم والتطويرية (R&D partnerships) من الركائز تُعد صياغة عقود الابتكار والشراكات البحثية والتجارية لهذه الشاملة إلى تزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات الأعمال المتغير. تهدف هذه الدورة التدريبية الأساسية الابتكار، يصبح الفهم الدقيق لاتفاقيات البحث العقود بفعالية. في بيئة تتسارع فيها وتيرة اللازمة لإدارة الجوانب القانونية الرائدة في هذا المجال، وتوزيع المخاطر والفوائد بشكل عادل. تستكشف الدورة والتطوير أمراً بالغ الأهمية لحماية المصالح Law of مؤلفي كتاب "Peter Brown و Raysman مستلهمة من أعمال أكاديميين بارزين مثل Richard النظريات والممارسات من تحليل هذه Center العقود التكنولوجية. يقدم BIG BEN Training، الذي يتناول جوانب هامة من "Computer Technology بنود الملكية الفكرية (Intellectual Property) الشروط التعاقدية المعقدة، والتفاوض بمهارة على الدورة لتمكين المشاركين التصميم وحتى الصلة. سيتمكن المتدرب من تطبيق أفضل الممارسات في ، وضمان الامتثال للوائح القانونية ذات (clauses) وضمان تحقيق الأهداف الاستراتيجية التنفيذ والمتابعة، مع التركيز على حماية حقوق إدارة عقود الابتكار، بدءاً من مرحلة والتحكم في التكاليف ضمن هذه الشراكات هو مفتاح المشتركة. فهم كيفية التعامل مع المخاطر القانونية الأطراف النجاح في بيئة الأعمال التنافسية.



لأ الفئات المستهدفة / هذه الدورة التدريبية مناسبة

- مدراء العقود والمستشارون القانونيون
- مدراء المشاريع في أقسام البحث والتطوير
- متخصصو تطوير الأعمال
- مدراء الابتكار
- المحامون التجاريون ومحامو الملكية الفكرية
- المسؤولون عن الشراكات الاستراتيجية
- الموظفون في أقسام المشتريات والعقود

القطاعات والصناعات المستهدفة:

- قطاع التكنولوجيا والاتصالات
- شركات الأدوية والعلوم الحيوية ((Life Sciences))
- مراكز البحث والتطوير الصناعية
- قطاع الطاقة والصناعات التحويلية
- الشركات الاستشارية القانونية والإدارية
- الجامعات والمؤسسات البحثية
- الهيئات الحكومية وما في حكمها التي تدعم الابتكار

الأقسام المؤسسية المستهدفة:



- الشؤون القانونية والعقود
- البحث والتطوير (R&D)
- تطوير الأعمال والشراكات
- إدارة المشاريع
- المشتريات وإدارة الموردين
- الاستراتيجية والتخطيط

أهداف الدورة التدريبية:

أتقن المهارات التالية: بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المتدرب قد

- فهم المبادئ الأساسية لصياغة عقود الابتكار
- تحديد البنود الرئيسية في اتفاقيات البحث والتطوير
- فهم العقود (Property Rights) إدارة حقوق الملكية الفكرية (Intellectual)
- التفاوض بفعالية على شروط العقود
- تقييم المخاطر القانونية والتجارية للشراكات
- الترخيص، صياغة اتفاقيات سرية المعلومات (NDA) واتفاقيات
- الصناعية، ضمان الامتثال للوائح القانونية والمعايير
- حل النزاعات المحتملة في عقود الابتكار

منهجية الدورة التدريبية:



والتطويرية. يتم تقديم تهدف إلى بناء قدرات المشاركين في صياغة عقود تتبع هذه الدورة التدريبية منهجية تفاعلية وعملية قانونيون وتجاربيون ذوو خبرة واسعة في المحتوى من خلال مزيج من المحاضرات التوضيحية التي الابتكار والشراكات البحثية فعلية، وتحديد البرنامج بالتركيز على دراسات الحالة الواقعية، حيث مجال قانون العقود والملكية الفكرية. يتميز يقدمها خبراء وجلسات محاكاة للتفاوض، مما نقاط القوة والضعف، واقتراح التحسينات. تشمل الدورة يقوم المشاركون بتحليل عقود ابتكار بيئة آمنة وداعمة. يتم تشجيع العمل الجماعي يتيح للمتدربين فرصة تطبيق المهارات المكتسبة في أيضاً ورش عمل مكثفة للكلمات المفتاحية المتعلقة باتفاقيات محفزة تضمن تحقيق أقصى استفادة عملية للمشاركين. بيئة تعليمية بتوفير Center للموضوع القانوني لضمان تغطية شاملة والامتثال R&D يتم دمج

خريطة المحتوى التدريبي (محاور الدورة التدريبية):

الوحدة الأولى: الإطار القانوني لعقود الابتكار



- مقدمة إلى قانون العقود وتطبيقاته في الابتكار
- الشراكة: أنواع عقود الابتكار: البحث والتطوير، الترخيص،
- المبادئ الأساسية لصياغة العقود الفعالة
- الابتكار: دور القوانين المحلية والدولية في تنظيم عقود
- (NDA) وConfidentiality الاعتبارات القانونية في اتفاقيات
- الشراكات: أهمية العناية الواجبة (Due Diligence) في
- المسؤولية القانونية والالتزامات التعاقدية

الوحدة الثانية: بنود الملكية الفكرية في العقود

- الاختراع، العلامات التجارية، حقوق النشر، تعريف الملكية الفكرية (IP) وأنواعها (براءات
- الابتكار، مياغة بنود Ownership و Licensing في عقود
- IP التعامل مع الـ Background IP والـ Foreground IP
- آليات حماية الأسرار التجارية (Trade Secrets)
- تحديد حقوق الاستخدام والترخيص
- استراتيجيات التفاوض على بنود الملكية الفكرية
- قضايا التعدي على الملكية الفكرية

الوحدة الثالثة: إدارة المخاطر والتفاوض على العقود



- الابتكار، تحليل المخاطر القانونية والتجارية في عقود
- استراتيجيات التخفيف من المخاطر
- تقنيات التفاوض المتقدمة لعقود الابتكار
- المسؤولية، صياغة بنود التعويض (Indemnification) وتحديد
- والوساطة، آليات حل النزاعات (Dispute Resolution) التحكيم
- إدارة التغييرات والتعديلات على العقود
- دراسات حالة في التفاوض على عقود الابتكار

البحثية والتطويرية الوحدة الرابعة: الاعتبارات الخاصة بالشراكات

- خصائص اتفاقيات البحث والتطوير (R&D Agreements)
- البحثية، الشراكات بين القطاع الخاص والجامعات والمراكز
- تمويل مشاريع البحث والتطوير: المنح والاستثمار
- صياغة بنود التقارير والمتابعة للأداء
- (Joint Innovation) مشاريع الابتكار المشتركة
- الصناعية، اعتبارات الامتثال (Compliance) واللوائح
- التعامل مع البيانات والخصوصية في البحث والتطوير

الوحدة الخامسة: تنفيذ ومتابعة عقود الابتكار

- (Contract Lifecycle Management) إدارة دورة حياة العقد
- آليات المتابعة والتقييم لأداء الشراكات
- تحديات تنفيذ العقود الابتكارية
- إنهاء العقود والالتزامات بعد الإنهاء
- والناجحة، الدروس المستفادة من عقود الابتكار الفاشلة
- تطوير قوالب العقود القياسية
- أفضل الممارسات في إدارة علاقات الشركاء



الأسئلة المتكررة:

التسجيل في الدورة؟ ما هي المؤهلات أو المتطلبات اللازمة للمشاركين قبل

لا توجد شروط مسبقة.

الإجمالي لساعات الدورة التدريبية؟ كم تستغرق مدة الجلسة اليومية، وما هو العدد

المدة إلى ٢٥٢٠- بمعدل يومي يتراوح بين ٤ إلى ٥ ساعات، تشمل فترات تمتد هذه الدورة التدريبية على مدار خمسة أيام، ساعة تدريبية، راحة وأنشطة تفاعلية، ليصل إجمالي

سؤال للتأمل:

المصالح الحيوية لجميع العالمية، كيف يمكن لعقود الابتكار أن تحافظ على ظل التطور السريع للتقنيات والبيئة القانونية الأطراف المتعاقدة؟ مرونتها وفعاليتها مع حماية

ما الذي يميز هذه الدورة عن غيرها من الدورات؟



فهمًا عميقًا للجوانب صياغة عقود الابتكار والشراكات البحثية والتطويرية، تتميز هذه الدورة التدريبية بتركيزها المتخصص على المبادئ القانونية الأساسية والتطبيقات العملية، القانونية والتجارية. نقدم محتوى شاملاً يجمع بين وهو مجال حيوي يتطلب وهو أمر بالغ الأهمية فقط. نبرز أهمية الملكية الفكرية (IP) وكيفية معالجتها عن الدورات التي قد تركز على جانب واحد نركز على تنمية مهارات التفاوض المتقدمة في أي مبادرة ابتكارية. بدلاً من مجرد سرد حمايتها بفعالية ضمن العقود المفتاحية لمواجهة التحديات الواقعية في صياغة وتنفيذ هذه وإدارة المخاطر القانونية، مما يجهز المشاركين المعلومات، مما يضمن حصول المتدربين على التي تعكس احتياجات السوق، مثل اتفاقيات R&D العقود. يتميز المحتوى بدمج الكلمات مصممة لتزويد المتدربين بالقدرة على إعداد عقود معرفة ذات صلة وموجهة نحو التطبيق. هذه الدورة والامتنال القانوني، الابتكارية قوية ومفاوضة فعالة لضمان نجاح المشاريع