



**التدريبية: إدارة عقود المشاريع الصغيرة  
التخطيط، التنفيذ، وإدارة المخاطر الدورة  
والمتوسطة:**



يونيو ٢٠٢٦ - ٢٢



القاهرة - \*

(للشخص الواحد) € ٤١٠٠

Ref: #CM1914\_552926



## مقدمة الدورة التدريبية / لمحة عامة:



عجلة النمو الفقري للاقتصادات الحديثة، فهي تُسهم بشكل كبير في تُشكل المشاريع الصغيرة والمتوسطة (SMEs) العمود الإدارة الفعالة للعقود، والتي الاقتصادي. ومع ذلك، فإن نجاح هذه المشاريع يعتمد خلق فرص العمل، وتحفيز الابتكار، ودفع تحدياً فريداً القانونية، والمالية، والتشغيلية. إن إدارة عقود غالباً ما تكون معقدة وتتطلب فهماً عميقاً للجوانب بشكل كبير على مجموعة واسعة من أصحاب المصلحة، تقدم نظراً لمحدودية الموارد، والحاجة إلى المرونة، المشاريع الصغيرة والمتوسطة تُعد وإدارة منهجاً متكاملًا لإدارة عقود المشاريع Center هذه الدورة التدريبية الشاملة من BIG BEN Training والتعامل مع بنود الدفع والتسليم، وصولاً المخاطر، بدءاً من صياغة عقود الموردين والعملاء، الصغيرة والمتوسطة: التخطيط، التنفيذ، المشاريع الصغيرة الامتثال للوائح المحلية والدولية. سيتعلم إلى إدارة المخاطر القانونية والتشغيلية وضمان مروراً بالتعامل وتطبيق أفضل الممارسات لضمان نجاح والمتوسطة، والتفاوض على الشروط التعاقدية المشاركون كيفية هيكلة عقود وتمويل المشاريع الاستدامة والربحية. تستند هذه الدورة إلى أحدث المشاريع وتحقيق الأهداف التجارية، مع تحقيق الأساسية، آلان سي. بوف (Alan C. Bove)، الصغيرة والمتوسطة، مستلهمة من أعمال خبراء مرموقين المعايير الدولية في إدارة العقود يهدف من BIG BEN Training Center من خلال هذه الدورة الذي يُعد مرجعاً في مجال قانون العقود التجارية. مثل البروفيسور المشاريع الصغيرة والمتوسطة



والمساهمة في بناء اقتصادات أكثر مرونة وابتكاراً، من إتقان إدارة العقود، وتعزيز النمو المستدام، إلى تمكين المهنيين في



## لأ الفئات المستهدفة / هذه الدورة التدريبية مناسبة

- أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة.
- مدراء العقود في الشركات الناشئة.
- مدراء المشاريع في الشركات الصغيرة والمتوسطة.
- المستشارون القانونيون للشركات الصغيرة والمتوسطة.
- مدراء المبيعات والتسويق.
- الموظفون في أقسام المشتريات.
- مدراء المالية والائتمان.
- رواد الأعمال.
- المستشارون الإداريون.
- الصغيرة والمتوسطة. الموظفون في الجهات الحكومية الداعمة للمشاريع

## القطاعات والصناعات المستهدفة:

- الخدمات الاستشارية.
- التكنولوجيا والبرمجيات.
- التجارة الإلكترونية.
- التصنيع الخفيف.
- الخدمات المالية.
- الخدمات اللوجستية.
- الضيافة والسياحة.
- التجزئة.
- البناء والتشييد (المشاريع الصغيرة).
- القطاع الزراعي (المشاريع الصغيرة).



## الأقسام المؤسسة المستهدفة:

- إدارة المشاريع
- الإدارة القانونية
- إدارة العقود
- إدارة المشتريات
- إدارة المبيعات
- إدارة المالية
- إدارة المخاطر
- تطوير الأعمال
- العمليات التشغيلية
- الإدارة العليا

## أهداف الدورة التدريبية:

أتقن المهارات التالية: بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المتدرب قد



- وخصوصيتها، فهم عميق لمفاهيم عقود المشاريع الصغيرة والمتوسطة
- صياغة عقود الموردين والعملاء بوضوح ودقة،
- إدارة دورة حياة عقود المشاريع الصغيرة والمتوسطة،
- والمالية، تحديد وإدارة المخاطر القانونية والتشغيلية
- التفاوض على شروط العقود التجارية بفعالية،
- الصناعية، ضمان الامتثال للوائح القانونية والمعايير
- التعامل مع النزاعات التعاقدية وحل الخلافات،
- فهم مسؤولية الأطراف في عقود المشاريع،
- تقييم الأداء التعاقدية لضمان تحقيق الأهداف،
- الصغيرة والمتوسطة، تحقيق الاستقرار التجاري والنمو المستدام للمشاريع

## منهجية الدورة التدريبية:



عقود المشاريع الصغيرة بمنهجية تدريبية عملية ومُتخصصة، مُصممة لتمكين يُقدم BIG BEN Training Center هذه الدورة تُقدم المفاهيم القانونية، والمالية، والإدارية والمتوسطة. تعتمد المنهجية على محاضرات تفاعلية المشاركين من إتقان إدارة النزاعات تعاقدية، مكثفة تتيح للمشاركين ممارسة صياغة بنود العقود المتعلقة بعقود المشاريع، مصحوبة بورش عمل تطبيقية حالة واقعية ومتعمقة لتحديات عقود وتطوير استراتيجيات التفاوض مع العملاء والموردين. الأساسية، وتحليل دراسات حالة الخدمات أو تُحلل فيها أسباب التأخير في التنفيذ، والمخاطر المشاريع الصغيرة والمتوسطة وكيفية التغلب عليها، تُقدم دراسات الإخلال بالعقود، والتغييرات في نطاق المنتجات، والدروس المستفادة من هذه التجارب، بما المتعلقة بالدفع، ومشاكل جودة التجارية تُشجع الجلسات التفاعلية على النقاش وتبادل الخبرات العمل، وتأثير الظروف الاقتصادية غير المتوقعة. في ذلك قضايا هذا المجال. يُقدم المدربون الخبراء في والقانونية، مما يُعزز من فهمهم للتحديات المتعددة بين المتدربين من مختلف الخلفيات المستمر الواسعة في قانون العقود التجارية وإدارة المشاريع، وهم من ذوي الخبرة BIG BEN Training Center الأبعاد في والمتوسطة. للمشاركين في مجال إدارة عقود المشاريع الصغيرة تغذية راجعة بناءة ومستمرة لضمان التطور



## خريطة المحتوى التدريبي (محاور الدورة التدريبية):

### المشاريع الصغيرة والمتوسطة والوحدة الأولى: أساسيات العقود التجارية وخصوصية

- مفهوم العقد التجاري وأركانه الأساسية.
- والمتوسطة أنواع العقود الشائعة في المشاريع الصغيرة
- الفرق بين عقود المشاريع الكبيرة والصغيرة.
- التحديات القانونية للشركات الناشئة.
- أهمية الوضوح في صياغة البنود.
- دور العقد في حماية مصالح المشروع.
- المبادئ العامة لقانون العقود.

### وبنود الدفع والتسليم الوحدة الثانية: صياغة عقود الموردين والعملاء

- صياغة بنود عقود شراء الخدمات والمنتجات.
- تحديد بنود جودة الخدمات والمواصفات الفنية.
- صياغة بنود شروط الدفع والجداول الزمنية.
- التعامل مع بنود التسليم والتأخيرات.
- أهمية الوضوح في بنود الضمانات والصيانة.
- بنود المسؤولية عن العيوب والتعويضات.
- المتطلبات القانونية لعقود التوريد.



- تحديد وتقييم المخاطر التعاقدية<sup>١</sup>
- استراتيجيات تخفيف المخاطر القانونية والعالية<sup>١</sup>
- المسؤولية عن الإخلال بالعقد وسبل الانتصاف<sup>١</sup>
- التعامل مع التغييرات في نطاق العمل<sup>١</sup>
- وضع خطط للطوارئ والاستجابة للأزمات<sup>١</sup>
- والمتوسطة<sup>١</sup> دراسات حالة لمخاطر عقود المشاريع الصغيرة
- أهمية التأمين في تغطية المخاطر<sup>١</sup>

## التنظيمي الوحدة الرابعة: التفاوض وإدارة النزاعات والامتثال

- استراتيجيات التفاوض الفعالة في العقود<sup>١</sup>
- أساليب حل النزاعات (الوساطة، التحكيم، التقاضي)<sup>١</sup>
- اللوائح القانونية ومتطلبات الامتثال<sup>١</sup>
- الحفاظ على سرية المعلومات وحماية البيانات<sup>١</sup>
- دور الجهات الحكومية في تنظيم العقود<sup>١</sup>
- دراسات حالة لنزاعات تعاقدية وحلولها<sup>١</sup>
- أهمية السمعة في العلاقات التعاقدية<sup>١</sup>

## المشاريع الصغيرة والمتوسطة الوحدة الخامسة: تكنولوجيا العقود ومستقبل إدارة

- دور التكنولوجيا في إدارة العقود ((CLM Software)<sup>١</sup>
- العقود الذكية (Smart Contracts) وتطبيقاتها<sup>١</sup>
- الذكاء الاصطناعي في تحليل العقود<sup>١</sup>
- البيانات الضخمة وتحليل الأداء التعاقدية<sup>١</sup>
- الرقمية<sup>١</sup> مستقبل المشاريع الصغيرة والمتوسطة والتحولت
- أهمية الابتكار في نماذج العقود<sup>١</sup>
- الاستعداد للتحديات القانونية المستقبلية<sup>١</sup>



## الأسئلة المتكررة:

### التسجيل في الدورة؟ ما هي المؤهلات أو المتطلبات اللازمة للمشاركين قبل

لا توجد شروط مسبقة.

### الإجمالي لساعات الدورة التدريبية؟ كم تستغرق مدة الجلسة اليومية، وما هو العدد

المدة إلى ٢٥٢٠- بمعدل يومي يتراوح بين ٤ إلى ٥ ساعات، تشمل فترات تمتد هذه الدورة التدريبية على مدار خمسة أيام، ساعة تدريبية، راحة وأنشطة تفاعلية، ليصل إجمالي

## سؤال للتأمل:

والشركات الكبرى، ، وتزايد أهمية التعاون بين (Smart Contracts) في ظل التطور المتسارع لتكنولوجيا العقود الذكية لعقود المشاريع الصغيرة والمتوسطة أن وظهر نماذج أعمال قائمة على الاقتصاد التشاركي، المشاريع الصغيرة والمتوسطة على المرونة القانونية للمشاريع متناهية الصغر، وتقييم المخاطر تُصاغ لتستوعب هذه التطورات، وتضمن الحماية كيف يمكن التعاقدية والقدرة على التوسع في الأسواق الجديدة؟ المرتبطة بالابتكار بدقة، مع الحفاظ

## ما الذي يميز هذه الدورة عن غيرها من الدورات؟



مما يجعلها ضرورية بتقديمها منظوراً شاملاً وعملياً لإدارة عقود تتميز هذه الدورة من BIG BEN Training Center بتقديم المفاهيم النظرية، بلْ نغوص في لكل من يسعى لتعزيز استقراره ونجاحه التجاري. نحن المشاريع الصغيرة والمتوسطة، الدورة رؤى وإدارة المخاطر القانونية والتشغيلية، والتعامل مع التفاصيل الدقيقة لصياغة عقود الموردين والعملاء، لا نكتفي المصالح التجارية، وتقييم الأداء عملية حول كيفية تحقيق الامتثال للوائح القانونية، تحديات التنفيذ بأسلوب احترافي. تُقدم النزاعات القانونية. يخرج المتدرب من هذه الدورة التعاقدية، مما يُسهم في بناء علاقات مستدامة وتقليل وضمان حماية النمو وتحقيق الأهداف التعاقدية للمشاريع الصغيرة والمتوسطة بفعالية، مما وهو يمتلك القدرة على قيادة وإدارة العمليات للتميز في إدارة عقود المشاريع الصغيرة الاستراتيجية للمؤسسة. إنها دورة مصممة خصيصاً لمن يُسهم بشكل مباشر في تعزيز والمتوسطة. يسعى