الدورة التدريبية: إدارة عقود الاستحواذ والاندماج: التقييم والمخاطر والامتثال

#CM2217

الدورة التدريبية: إدارة عقود الاستحواذ والاندماج: التقييم والمخاطر والامتثال

مقدمة الدورة التدريبية / لمحة عامة:

تُعد عمليات الاستحواذ والاندماج (M&A) من أكثر الاستراتيجيات تعقيدًا وحساسية في عالم الأعمال، حيث تنطوي على تحولات هيكلية كبرى وتتطلب إدارة عقود دقيقة ومُحكمة لضمان النجاح. فكل عملية اندماج أو استحواذ تُعد مشروعًا قانونيًا وماليًا وتشغيليًا ضخمًا، يتطلب صياغة عقود معقدة تُغطي جميع الجوانب بدءًا من التفاوض والتقييم وصولًا إلى التكامل بعد الاستحواذ، مع مراعاة المخاطر القانونية والمالية والتنظيمية ومتطلبات الامتثال الصارمة. تقدم هذه الدورة التدريبية الشاملة من BIG BEN Training Center منهجًا متكاملًا لإدارة عقود الاستحواذ والاندماج، بدءًا من صياغة اتفاقيات البيع والشراء (SPA)، مرورًا بالتعامل مع شروط الضمانات والإقرارات، وصولًا إلى إدارة المخاطر القانونية والمالية وضمان الامتثال للتشريعات المنظمة. سيتعلم المشاركون كيفية هيكلة عقود الاستحواذ والاندماج، والتفاوض على الشروط التعاقدية الحرجة، وتطبيق أفضل الممارسات لضمان إتمام الصفقات بنجاح وتحقيق الأهداف الاستراتيجية، مع تحقيق أعلى مستويات الحوكمة والشفافية. تستند هذه الدورة إلى أحدث المعايير الدولية في قانون الشركات والأسواق المالية، مستلهمة من أعمال خبراء مرموقين مثل البروفيسور ستيفن إم. دافيدوف (Steven M. Davidoff)، الذي يُعد مرجعًا في مجال قانون الاندماج والاستحواذ. يهدف BIG BEN Training Center من خلال هذه الدورة إلى تمكين المهنيين من إتقان إدارة عقود الاستحواذ والاندماج، وتعزيز القدرة التنافسية للشركات، والمساهمة في بناء كيانات اقتصادية قوية ومرنة.

الفئات المستهدفة / هذه الدورة التدريبية مناسبة لـ:

- مدراء الشؤون القانونية.
- مدراء العقود.
- مدراء الاندماج والاستحواذ.
- مدراء المالية والاستثمار.
- المستشارون القانونيون في الشركات.
- خبراء تقييم الأعمال.
- مدراء المخاطر.
- المدراء التنفيذيون.
- مدراء الحوكمة والامتثال.
- المحللون الماليون.

القطاعات والصناعات المستهدفة:

- الخدمات المصرفية والاستثمارية.
- الشركات القابضة.
- الشركات الكبرى متعددة الجنسيات.
- صناديق الاستثمار والأسهم الخاصة.
- الشركات العاملة في مجال الاندماج والاستحواذ.
- قطاع الاستشارات المالية والقانونية.
- شركات التكنولوجيا.
- الصناعات التحويلية.
- قطاع الرعاية الصحية.
- الهيئات الحكومية المعنية بالتنظيم المالي.

الأقسام المؤسسية المستهدفة:

- الإدارة القانونية.
- إدارة العقود.
- إدارة الاستثمار.
- إدارة المالية.
- إدارة تطوير الأعمال.
- إدارة المخاطر.
- إدارة الامتثال.
- التدقيق الداخلي.
- التخطيط الاستراتيجي.
- الموارد البشرية (في سياق التكامل).

أهداف الدورة التدريبية:

بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المتدرب قد أتقن المهارات التالية:

- فهم عميق لمفاهيم الاستحواذ والاندماج وأنواع الصفقات.
- صياغة اتفاقيات البيع والشراء (SPA) والوثائق الأساسية.
- إدارة دورة حياة عقود الاندماج والاستحواذ.
- تحديد وإدارة المخاطر القانونية والمالية والتنظيمية.
- التفاوض على شروط عقود الاستحواذ والاندماج بفعالية.
- ضمان الامتثال للتشريعات المحلية والدولية ذات الصلة.
- التعامل مع بنود الضمانات والإقرارات والتعويضات.
- فهم مسؤولية الأطراف في صفقات الاندماج والاستحواذ.
- تقييم الشركات المستهدفة من منظور تعاقدي وقانوني.
- تحقيق التكامل الناجح بعد الاستحواذ من منظور عقدي.

منهجية الدورة التدريبية:

يُقدم BIG BEN Training Center هذه الدورة بمنهجية تدريبية عملية ومُتخصصة، مُصممة لتمكين المشاركين من إتقان إدارة عقود الاستحواذ والاندماج. تعتمد المنهجية على محاضرات تفاعلية تُقدم المفاهيم القانونية، والمالية، والاستراتيجية المتعلقة بصفقات الاندماج والاستحواذ، مصحوبة بورش عمل تطبيقية مكثفة تتيح للمشاركين ممارسة صياغة بنود اتفاقيات البيع والشراء (SPA)، وتحليل دراسات حالة لصفقات اندماج واستحواذ كبرى، وتطوير استراتيجيات التفاوض مع الأطراف المعنية. تُقدم دراسات حالة واقعية ومتعمقة لعمليات اندماج واستحواذ معقدة والتحديات التي واجهتها، تُحلل فيها أسباب الفشل، والمخاطر القانونية والمالية، والدروس المستفادة من هذه التجارب، بما في ذلك قضايا التقييم الخاطئ، والنزاعات حول الشروط التعاقدية، ومشاكل التكامل بعد الصفقة. تُشجع الجلسات التفاعلية على النقاش وتبادل الخبرات بين المتدربين من مختلف الخلفيات القانونية والمالية، مما يُعزز من فهمهم للتحديات المتعددة الأبعاد في هذا المجال. يُقدم المدربون الخبراء في BIG BEN Training Center، وهم من ذوي الخبرة الواسعة في قانون الاندماج والاستحواذ وتمويل الشركات، تغذية راجعة بناءة ومستمرة لضمان التطور المستمر للمشاركين في مجال إدارة عقود الاستحواذ والاندماج.

خريطة المحتوى التدريبي (محاور الدورة التدريبية):

الوحدة الأولى: مقدمة في الاستحواذ والاندماج وأنواع الصفقات

- مفهوم الاستحواذ والاندماج وأهميته الاستراتيجية.
- أنواع صفقات الاندماج والاستحواذ (دمج، استحواذ، تفكك).
- دوافع عمليات الاندماج والاستحواذ (النمو، الكفاءة، التنوع).
- المراحل الأساسية لصفقة الاندماج أو الاستحواذ.
- الأطراف المعنية في صفقات الاندماج والاستحواذ.
- البيئة القانونية والتنظيمية لصفقات الاندماج والاستحواذ.
- دور العقود في إتمام الصفقات بنجاح.

الوحدة الثانية: صياغة عقود الاستحواذ والاندماج والوثائق الرئيسية

- صياغة اتفاقية البيع والشراء (Share Purchase Agreement – SPA).
- تحديد بنود الضمانات والإقرارات (Representations and Warranties).
- التعامل مع بنود التعهدات (Covenants).
- أهمية الوضوح في بنود التعويضات (Indemnification).
- بنود تعديل سعر الشراء (Purchase Price Adjustments).
- وثائق الإفصاح (Disclosure Schedules).
- المتطلبات القانونية لإغلاق الصفقة (Closing Conditions).

الوحدة الثالثة: التقييم المالي والقانوني وإدارة المخاطر

- التقييم القانوني الشامل (Due Diligence) قبل الصفقة.
- التقييم المالي وطرق تقدير القيمة.
- تحديد المخاطر القانونية (التقاضي، الامتثال).
- إدارة المخاطر المالية (الديون، الالتزامات).
- المخاطر التشغيلية ومخاطر التكامل.
- صياغة بنود تخفيف المخاطر في العقد.
- دور المستشارين (القانونيين، الماليين) في التقييم.

الوحدة الرابعة: الامتثال التشريعي وتسوية النزاعات

- الامتثال لقوانين المنافسة والاحتكار.
- الامتثال للوائح الأوراق المالية.
- الامتثال لقوانين العمل والموارد البشرية.
- تسوية النزاعات في عقود الاستحواذ والاندماج (التحكيم، الوساطة).
- التعامل مع المطالبات بعد الإغلاق.
- دراسات حالة لنزاعات الاندماج والاستحواذ.
- أهمية الحوكمة الرشيدة في صفقات الاندماج والاستحواذ.

الوحدة الخامسة: التكامل بعد الاستحواذ والاتجاهات المستقبلية

- التخطيط للتكامل بعد الاستحواذ** (Post-Merger Integration – PMI).
- التحديات الثقافية والتشغيلية في التكامل.
- إدارة التغيير والاتصال الفعال.
- تقييم نجاح عملية الاستحواذ أو الاندماج.
- الاتجاهات الحديثة في صفقات الاندماج والاستحواذ (التركيز على التكنولوجيا).
- دور الذكاء الاصطناعي في تحليل الصفقات.
- مستقبل الاستحواذ والاندماج في الاقتصادات العالمية.

الأسئلة المتكررة:

ما هي المؤهلات أو المتطلبات اللازمة للمشاركين قبل التسجيل في الدورة؟

لا توجد شروط مسبقة.

كم تستغرق مدة الجلسة اليومية، وما هو العدد الإجمالي لساعات الدورة التدريبية؟

تمتد هذه الدورة التدريبية على مدار خمسة أيام، بمعدل يومي يتراوح بين 4 إلى 5 ساعات، تشمل فترات راحة وأنشطة تفاعلية، ليصل إجمالي المدة إلى 20–25 ساعة تدريبية.

سؤال للتأمل:

في ظل التحديات المتزايدة للتقلبات الاقتصادية العالمية، والتركيز المتنامي على المسؤولية الاجتماعية للشركات (ESG)، وتزايد أهمية الابتكار التكنولوجي كعامل حاسم في نجاح الأعمال، كيف يمكن لعقود الاستحواذ والاندماج أن تتطور لتشمل بنودًا تضمن الاستدامة البيئية والاجتماعية، وتُقيم الأصول غير الملموسة بدقة، مع الحفاظ على المرونة القانونية والجاذبية الاستثمارية؟

ما الذي يميز هذه الدورة عن غيرها من الدورات؟

تتميز هذه الدورة من BIG BEN Training Center بتقديمها منظورًا شاملاً وعمليًا لإدارة عقود الاستحواذ والاندماج، مما يجعلها ضرورية لكل من يسعى للنجاح في صفقات الشركات الكبرى. نحن لا نكتفي بتقديم المفاهيم النظرية، بل نغوص في التفاصيل الدقيقة لصياغة اتفاقيات البيع والشراء، وإدارة المخاطر القانونية والمالية، والتعامل مع تحديات التكامل بعد الاستحواذ بأسلوب احترافي. تُقدم الدورة رؤى عملية حول كيفية تحقيق أقصى قيمة من الصفقات، وضمان الامتثال للوائح المنظمة، وتقييم الشركات المستهدفة، مما يُسهم في إتمام الصفقات بنجاح وحماية مصالح المساهمين. يخرج المتدرب من هذه الدورة وهو يمتلك القدرة على قيادة وإدارة العمليات التعاقدية للاستحواذ والاندماج بفعالية، مما يُسهم بشكل مباشر في نمو الشركات وتعزيز مكانتها في السوق. إنها دورة مصممة خصيصًا لمن يسعى للتميز في إدارة عقود الاستحواذ والاندماج.