





## مقدمة الدورة التدريبية / لمحة عامة:



كبرى وتتطلب إدارة الاستراتيجيات تعقيداً وحساسية في عالم الأعمال، تُعد عمليات الاستحواذ والاندماج (M&A) من أكثر استحواذ تُعد مشروعاً قانونياً ومالياً عقود دقيقة ومُحكمة لضمان النجاح. فكل عملية اندماج حيث تنطوي على تحولات هيكلية مراعاة المخاطر جميع الجوانب بدءاً من التفاوض والتقييم وصولاً إلى وتشغيلياً ضخماً، يتطلب صياغة عقود معقدة تُغطي أو الصارمة. تقدم هذه الدورة التدريبية الشاملة من القانونية والمالية والتنظيمية ومتطلبات الامتثال التكاملي بعد الاستحواذ، مع والشراء (SPA)، مروراً بالتعامل لإدارة عقود الاستحواذ والاندماج، بدءاً من صياغة منهجاً متكاملًا من BIG BEN Training Center كيفية هيكلية المخاطر القانونية والمالية وضمان الامتثال مع شروط الضمانات والإقرارات، وصولاً إلى إدارة اتفاقيات البيع وتطبيق أفضل الممارسات لضمان عقود الاستحواذ والاندماج، والتفاوض على الشروط للتشريعات المنظمة، سيتعلم المشاركون مع تحقيق أعلى مستويات الحوكمة والشفافية. تستند إتمام الصفقات بنجاح وتحقيق الأهداف الاستراتيجية، التعاقدية الحرجة، ستيفن إم. دافيدوف الشركات والأسواق المالية، مستلهمة من أعمال خبراء هذه الدورة إلى أحدث المعايير الدولية في قانون الاندماج والاستحواذ. يهدف BIG BEN Training Center، الذي يُعد مرجعاً في مجال (Steven M. Davidoff) مرموقين مثل البروفيسور في بناء إتقان إدارة عقود الاستحواذ والاندماج، وتعزيز من خلال هذه الدورة إلى تمكين المهنيين من Center قانون للشركات، والمساهمة



كائنات اقتصادية قوية ومرنة، القدرة التنافسية



## لأ الفئات المستهدفة / هذه الدورة التدريبية مناسبة

- مدراء الشؤون القانونية.
- مدراء العقود.
- مدراء الاندماج والاستحواذ.
- مدراء المالية والاستثمار.
- المستشارون القانونيون في الشركات.
- خبراء تقييم الأعمال.
- مدراء المخاطر.
- المدراء التنفيذيون.
- مدراء الحوكمة والامتثال.
- المحللون الماليون.

## القطاعات والصناعات المستهدفة:

- الخدمات المصرفية والاستثمارية.
- الشركات القابضة.
- الشركات الكبرى متعددة الجنسيات.
- صناديق الاستثمار والأسهم الخاصة.
- الشركات العاملة في مجال الاندماج والاستحواذ.
- قطاع الاستشارات المالية والقانونية.
- شركات التكنولوجيا.
- الصناعات التحويلية.
- قطاع الرعاية الصحية.
- الهيئات الحكومية المعنية بالتنظيم المالي.



## الأقسام المؤسسة المستهدفة:

- الإدارة القانونية.
- إدارة العقود.
- إدارة الاستثمار.
- إدارة المالية.
- إدارة تطوير الأعمال.
- إدارة المخاطر.
- إدارة الامتثال.
- التدقيق الداخلي.
- التخطيط الاستراتيجي.
- الموارد البشرية (في سياق التكامل).

## أهداف الدورة التدريبية:

أتقن المهارات التالية: بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المتدرب قد



- الصفقات، فهم عميق لمفاهيم الاستحواذ والاندماج وأنواع
- الأساسية، صياغة اتفاقيات البيع والشراء (SPA) والوثائق
- إدارة دورة حياة عقود الاندماج والاستحواذ،
- والتنظيمية، تحديد وإدارة المخاطر القانونية والمالية
- بفعالية، التفاوض على شروط عقود الاستحواذ والاندماج
- الصلة، ضمان الامتثال للتشريعات المحلية والدولية ذات
- التعامل مع بنود الضمانات والإقرارات والتعويضات،
- فهم مسؤولية الأطراف في صفقات الاندماج والاستحواذ،
- تقييم الشركات المستهدفة من منظور تعاقدى وقانوني،
- تحقيق التكامل الناجح بعد الاستحواذ من منظور عقدي،

## منهجية الدورة التدريبية:



إدارة عقود الاستحواذ بمنهجية تدريبية عملية ومُتخصصة، مُصممة لتمكين يُقدم BIG BEN Training Center هذه الدورة تُقدم المفاهيم القانونية، والمالية، والاستراتيجية والاندماج. تعتمد المنهجية على محاضرات تفاعلية المشاركين من إتقان (، وتحليل عمل تطبيقية مكثفة تتيح للمشاركين ممارسة صياغة المتعلقة بصفقات الاندماج والاستحواذ، مصحوبة بورش التفاوض مع الأطراف المعنية. تُقدم دراسات حالة لصفقات اندماج واستحواذ كبرى، وتطوير بنود اتفاقيات البيع والشراء (SPA) والمالية، واستحواذ معقدة والتحديات التي واجهتها، تُحلل فيها دراسات حالة واقعية ومتعمقة لعمليات اندماج استراتيجيات التقييم الخاطئ، والنزاعات حول الشروط والدروس المستفادة من هذه التجارب، بما في ذلك أسباب الفشل، والمخاطر القانونية القانونية والمالية، الجلسات التفاعلية على النقاش وتبادل الخبرات بين التعاقدية، ومشاكل التكامل بعد الصفقة. تُشجع قضايا يُقدم المدربون الخبراء في BIG BEN مما يُعزز من فهمهم للتحديات المتعددة الأبعاد في المتدربين من مختلف الخلفيات قانون الاندماج والاستحواذ وتمويل الشركات، تغذية، وهم من ذوي الخبرة الواسعة في Training Center هذا المجال. للمشاركين في مجال إدارة عقود الاستحواذ والاندماج، راجعة بناءة ومستمرة لضمان التطور المستمر



## خريطة المحتوى التدريبي (محاور الدورة التدريبية):<sup>١</sup>

### وأنواع الصفقات الوحدة الأولى: مقدمة في الاستحواذ والاندماج

- مفهوم الاستحواذ والاندماج وأهميته الاستراتيجية.<sup>١</sup>
- تفكك<sup>١</sup> أنواع صفقات الاندماج والاستحواذ (دمج، استحواذ،
- التنوع).<sup>١</sup>دوافع عمليات الاندماج والاستحواذ (النمو، الكفاءة،
- المراحل الأساسية لصفقة الاندماج أو الاستحواذ.<sup>١</sup>
- الأطراف المعنية في صفقات الاندماج والاستحواذ.<sup>١</sup>
- والاستحواذ<sup>١</sup> البيئة القانونية والتنظيمية لصفقات الاندماج
- دور العقود في إتمام الصفقات بنجاح<sup>١</sup>

### والوثائق الرئيسية الوحدة الثانية: صياغة عقود الاستحواذ والاندماج

- ((Share Purchase Agreement - SPA) صياغة اتفاقية البيع والشراء
- ((Representations and Warranties) تحديد بنود الضمانات والإقرارات
- التعامل مع بنود التعهدات ((Covenants)
- ((Indemnification) أهمية الوضوح في بنود التعويضات
- ((Adjustments) بنود تعديل سعر الشراء (Purchase Price)
- وثائق الإفصاح ((Disclosure Schedules)
- ((Conditions) المتطلبات القانونية لإغلاق الصفقة (Closing)



- الصفقة، التقييم القانوني الشامل (Due Diligence) قبل
- التقييم المالي وطرق تقدير القيمة،
- تحديد المخاطر القانونية (التقاضي، الامتثال)،
- إدارة المخاطر المالية (الديون، الالتزامات)،
- المخاطر التشغيلية ومخاطر التكامل،
- صياغة بنود تخفيف المخاطر في العقد،
- دور المستشارين (القانونيين، الماليين) في التقييم،

## الوحدة الرابعة: الامتثال التشريعي وتسوية النزاعات

- الامتثال لقوانين المنافسة والاحتكار،
- الامتثال للوائح الأوراق المالية،
- الامتثال لقوانين العمل والموارد البشرية،
- (التحكيم، الوساطة)، تسوية النزاعات في عقود الاستحواذ والاندماج
- التعامل مع المطالبات بعد الإغلاق،
- دراسات حالة لنزاعات الاندماج والاستحواذ،
- والاستحواذ، أهمية الحوكمة الرشيدة في صفقات الاندماج

## المستقبلية الوحدة الخامسة: التكامل بعد الاستحواذ والاتجاهات

- (PMI - Integration) التخطيط للتكامل بعد الاستحواذ\*\* (Post-Merger)
- التحديات الثقافية والتشغيلية في التكامل،
- إدارة التغيير والاتصال الفعال،
- تقييم نجاح عملية الاستحواذ أو الاندماج،
- (التركيز على التكنولوجيا)، الاتجاهات الحديثة في صفقات الاندماج والاستحواذ
- دور الذكاء الاصطناعي في تحليل الصفقات،
- العالمية، مستقبل الاستحواذ والاندماج في الاقتصادات



## الأسئلة المتكررة:

### التسجيل في الدورة؟ ما هي المؤهلات أو المتطلبات اللازمة للمشاركين قبل

لا توجد شروط مسبقة.

### الإجمالي لساعات الدورة التدريبية؟ كم تستغرق مدة الجلسة اليومية، وما هو العدد

المدة إلى ٢٥٢٠- بمعدل يومي يتراوح بين ٤ إلى ٥ ساعات، تشمل فترات تمتد هذه الدورة التدريبية على مدار خمسة أيام، ساعة تدريبية، راحة وأنشطة تفاعلية، ليصل إجمالي

## سؤال للتأمل:

للشركات (ESG)، وتزايد أهمية العالمية، والتركيز المتنامي على المسؤولية في ظل التحديات المتزايدة للتقلبات الاقتصادية كيف يمكن لعقود الاستحواذ والاندماج أن تتطور لتشمل الابتكار التكنولوجي كعامل حاسم في نجاح الأعمال، الاجتماعية والجدبية الاستثمارية؟ وتقييم الأصول غير الملموسة بدقة، مع الحفاظ على بنوداً تضمن الاستدامة البيئية والاجتماعية، المرونة القانونية

### ما الذي يميز هذه الدورة عن غيرها من الدورات؟



مما يجعلها ضرورية لكل من بتقديمها منظوراً شاملاً وعملياً لإدارة عقود تتميز هذه الدورة من BIG BEN Training Center المفاهيم النظرية، بل نغوص في التفاصيل يسعى للنجاح في صفقات الشركات الكبرى. نحن لا نكتفي الاستحواذ والاندماج، بأسلوب احترافي. تُقدم المخاطر القانونية والمالية، والتعامل مع تحديات الدقيقة لصياغة اتفاقيات البيع والشراء، وإدارة بتقديم وضمان الامتثال للوائح المنظمة، وتقييم الدورة رؤى عملية حول كيفية تحقيق أقصى قيمة من التكامل بعد الاستحواذ بنجاح وحماية مصالح المساهمين. يخرج المتدرب من هذه الشركات المستهدفة، مما يسهم في إتمام الصفقات الصفقات، مباشر في نمو الشركات وتعزيز العمليات التعاقدية للاستحواذ والاندماج بفعالية، الدورة وهو يمتلك القدرة على قيادة وإدارة يسعى للتميز في إدارة عقود الاستحواذ والاندماج مكائتها في السوق. إنها دورة مصممة خصيصاً لمن مما يسهم بشكل